

MACEAS

Leak testing by excellence

MACEAS – Betriebsversammlung 14.11.2025

Barßel-Harkebrügge



maceas.com

Danksagung

1. Frank Worthmann
2. Kai Harms
3. Alle!

Stellungnahme zum fehlenden Informationsfluss während des Übergangs von Worthmann zu MACEAS.



Agenda

1. Unsere Vision
2. Unsere Ziele und Strategien
3. Unsere neue Firmenstruktur innerhalb der Group Sterling
4. Unser neues Organigramm
5. Aktuelle Vertriebsaktivitäten und Projekte in Aussicht
6. Vorschau auf die kommenden 6 Monate
7. Mitteilung der Betriebssprecher (optional)
8. Sonstiges



1. Unsere Vision

**MACEAS im Bereich Dichtheitsprüfung technologisch und qualitativ zur Nummer 1 zu machen
(auch mit Hilfe der Group Sterling).**

**MACEAS auch in neuen Märkten und Branchen etablieren (z.B. USA, Indien, Rüstungen)
(auch mit Hilfe der Group Sterling).**

Das Teamgefüge und die Teamchemie weiter stärken und ausbauen.



2. Unsere Ziele und Strategien

- Das Geschäftsjahr 2026 erfolgreich zu gestalten mit Blick auf Umsatz, Gewinn, Mitarbeiterzufriedenheit und Zukunftschancen
- Den Übergang von Worthmann zu MACEAS erfolgreich abzuschließen.
- Die Integration in die Group Sterling für alle Seiten zufriedenstellend zu absolvieren.
- Alle Kollegen*innen mitzunehmen, zu motivieren und erfolgreich sowie partnerschaftlich auf Augenhöhe zusammenzuarbeiten.
- Die Marke MACEAS stärken und international bekannter machen.
- Den internationalen Vertrieb weiter auszubauen und neue Märkte erobern (auch mit Hilfe der Group Sterling).
- Interne Prozesse und Abläufe optimieren.



2. Unsere Ziele und Strategien

- Die Zukunft ist positiv und das soll jeder auch merken und wissen.
- Neue Partnerschaften und Kooperationen schließen (insbesondere mit Blick auf das Ultraschallsystem und in Zusammenarbeit mit der Group Sterling und unseren neuen Schwesterfirmen).
- Vertrieblich stärker und internationaler werden → neue Märkte, Branchen und Produkte, fachspezifische Kongresse, Messen, Veranstaltungen und Vorträge sowie eine starke Einbindung von Social Media.
- Innovative Lösungen entwickeln, nah am Kunden, Dienstleister sein und einen exzellenten Service bieten.
- Die Mitarbeitenden mehr einbinden und hören, aber auch die Kommunikation verbessern.

3. Unsere neue Firmenstruktur innerhalb der Group Sterling

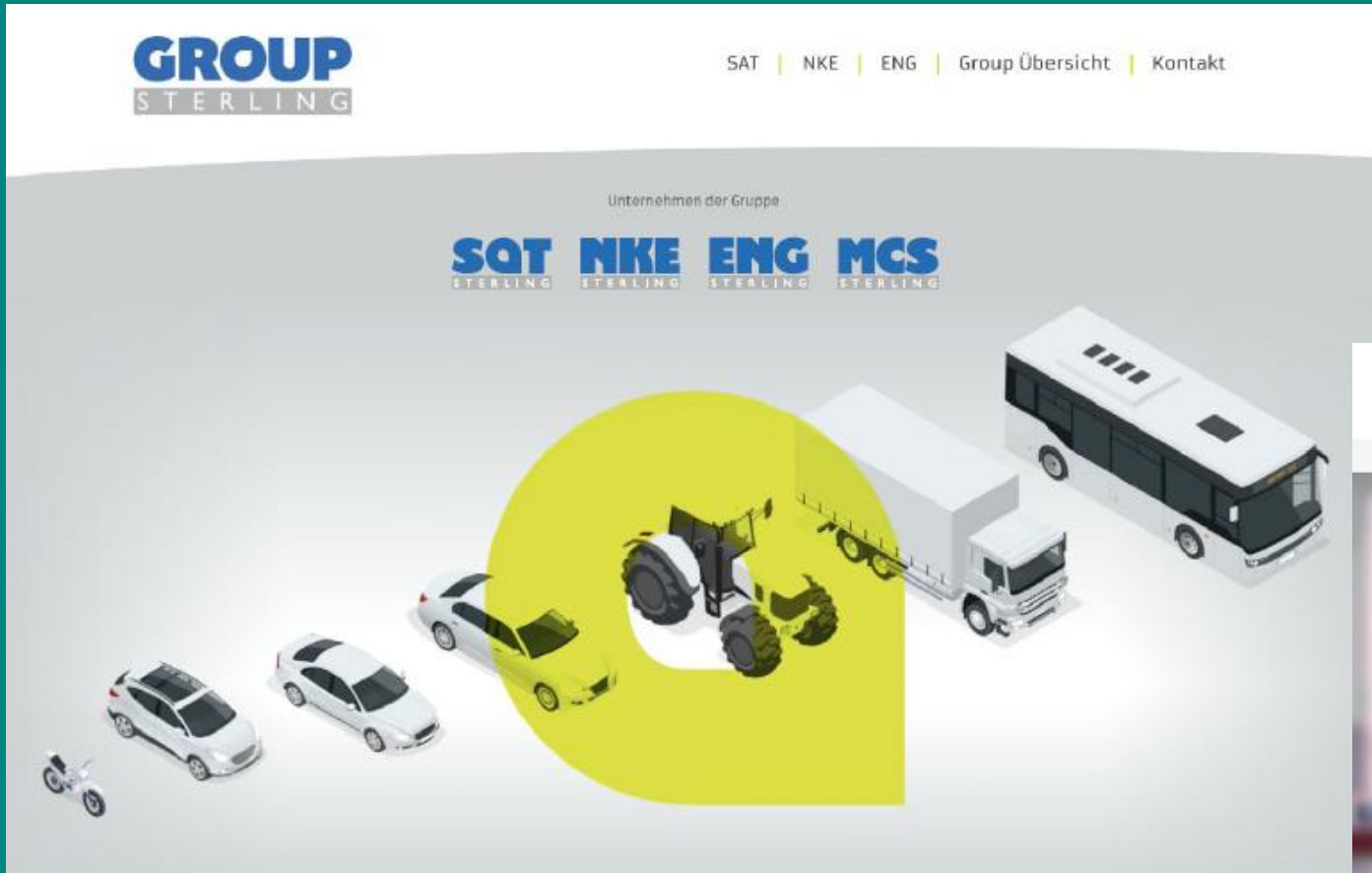
GROUP
STERLING

SQT **NKE** **ENG** **MCS**
STERLING STERLING STERLING STERLING

MCS
STERLING

MACEAS

3. Unsere neue Firmenstruktur innerhalb der Group Sterling



3. Unsere neue Firmenstruktur innerhalb der Group Sterling

Stärkere Zusammenarbeit und ein intensiver Austausch auf verschiedenen Ebenen zwischen SAT, NKE, Engemo und MACEAS.

Erste Ansatzpunkte:

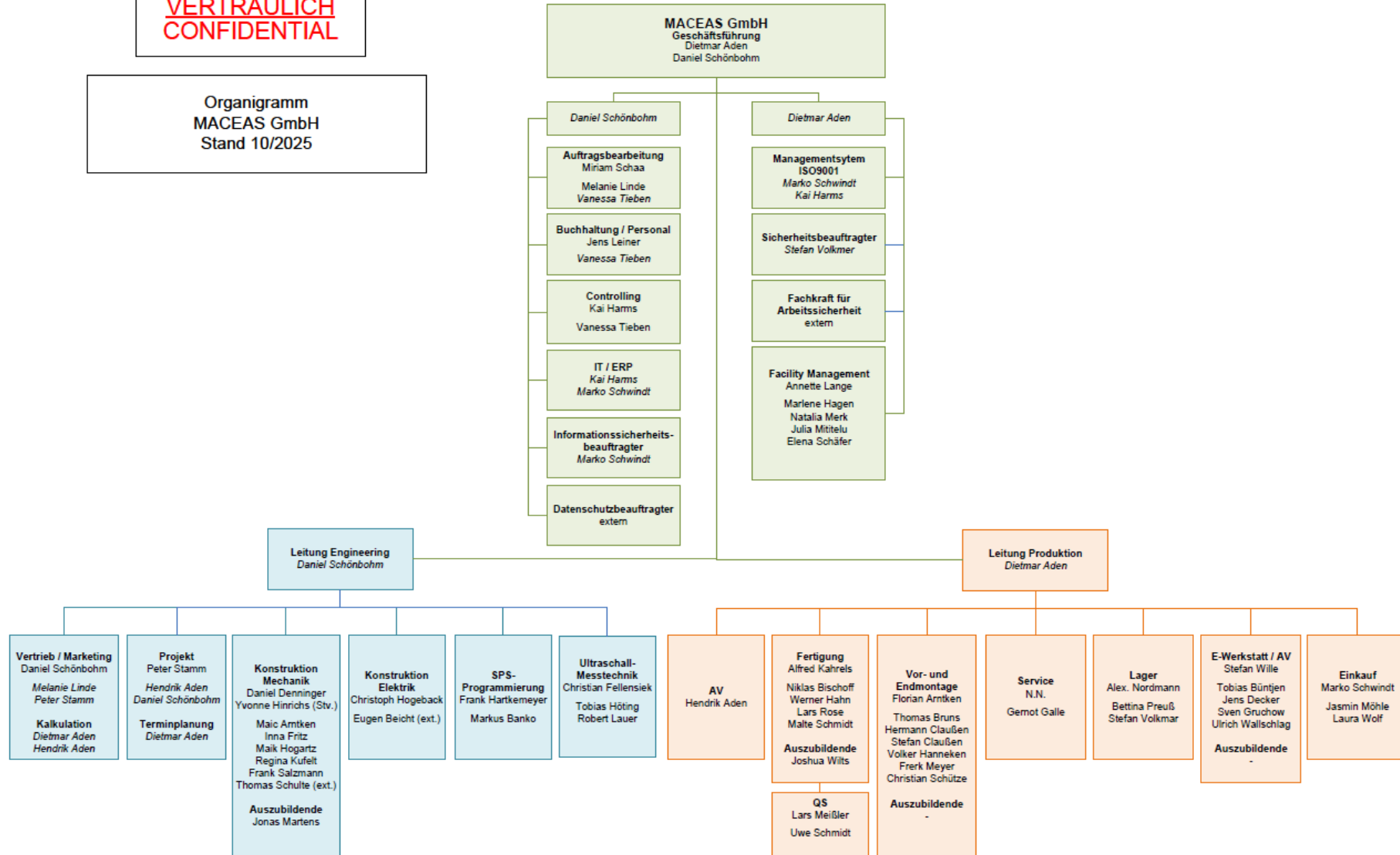
- Lohn- und Baugruppenfertigung durch MACEAS für SAT und NKE**
- Personelle Unterstützung durch MACEAS auf den Baustellen von SAT und NKE**
- Unterstützung in den Bereich mechanische/elektrische Konstruktion und Programmierung**
- Vertrieblicher Austausch und gemeinsame Bearbeitung von Projekten**



4. Unser neues Organigramm

VERTRAULICH
CONFIDENTIAL

Organigramm
MACEAS GmbH
Stand 10/2025



kursiv = zusätzliche Aufgabe

20.10.2025 / KHA

5. Aktuelle Vertriebsaktivitäten und Projekte in Aussicht

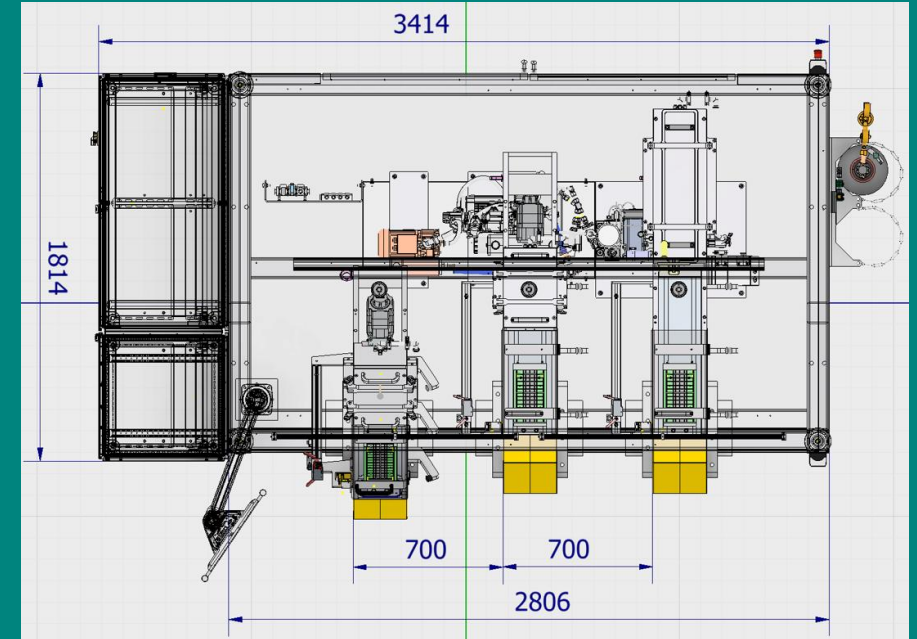
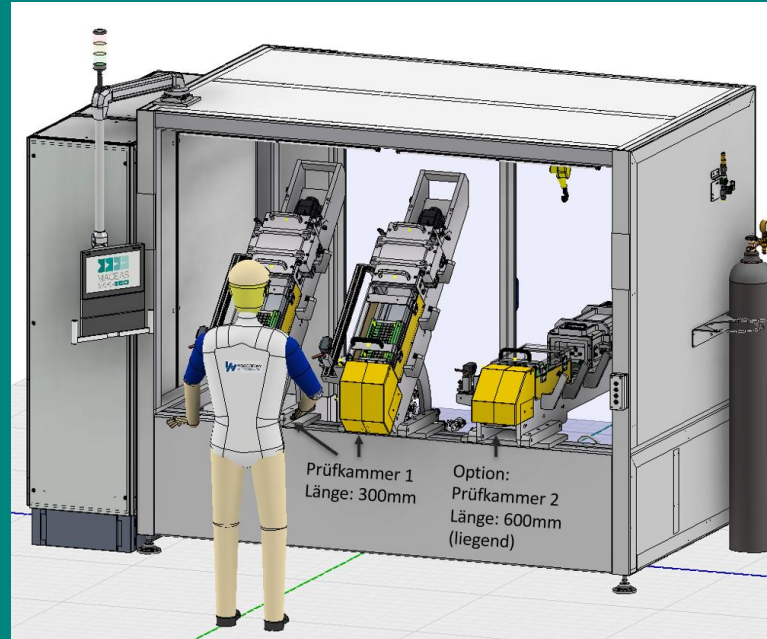
fischer Edelstahlrohre GmbH

Vorabbestellung am 12.11.2025

HeLT für Batteriezellbecher

Auftragswert = 375.000 €

Liefertermin = SAT KW 22/2026



fischer Edelstahlrohre GmbH

Serienanlage: HeLT für Batteriezellbecher (aktuell in der Layouterstellung)

Output = 8.000.000 Teile / Jahr



5. Aktuelle Vertriebsaktivitäten und Projekte in Aussicht

DANA / Reinz-Dichtungen

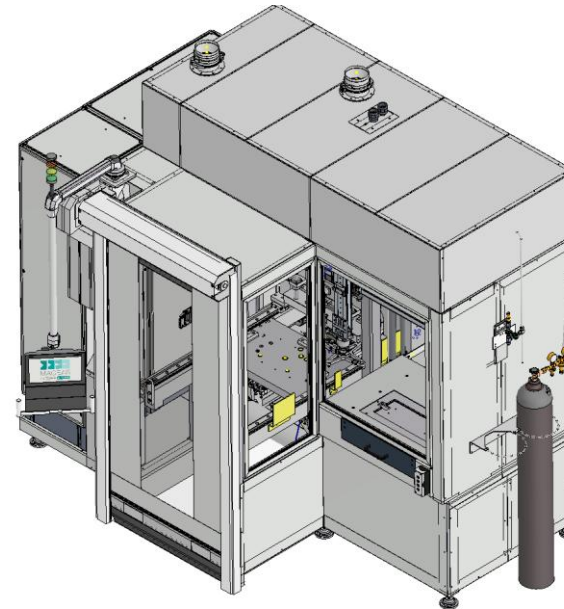
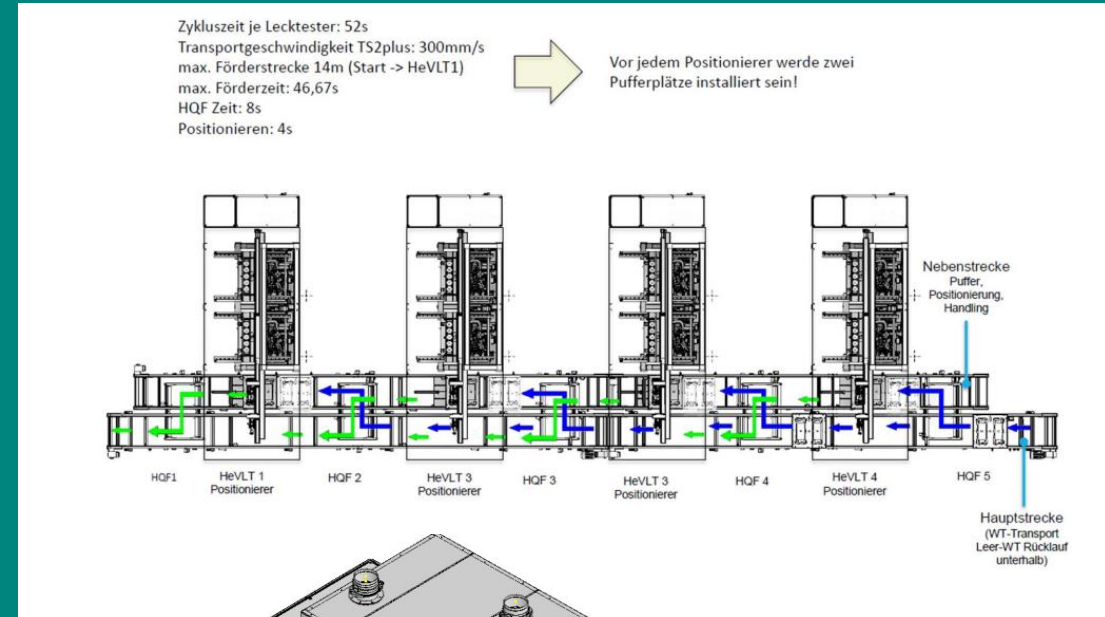
Serienanlage: HeLT für metallische Bipolarplatten

Auftragswert = ca. 2.600.000 €

Bestellung = ?

Chance = 40-50 %

(Entscheidung nach erfolgreicher IBN / MSA der
Prototypenanlage und Nachweis der geforderten
Leckageraten)



5. Aktuelle Vertriebsaktivitäten und Projekte in Aussicht

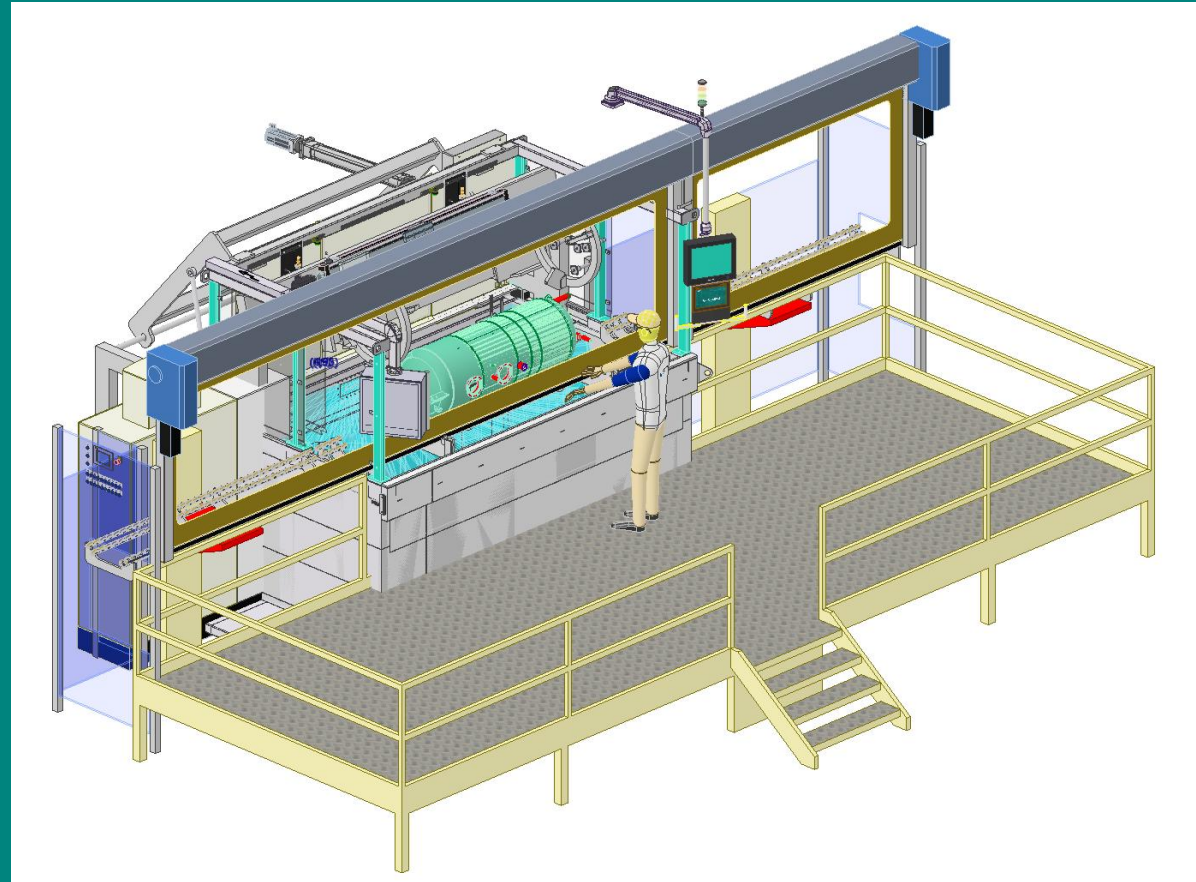
BOSCH

USLT für Warmwasserspeicher der Wärmepumpe

Auftragswert = ca. 1.331.870 €

Bestellung = 2025?

Chance = 70-80 %



5. Aktuelle Vertriebsaktivitäten und Projekte in Aussicht

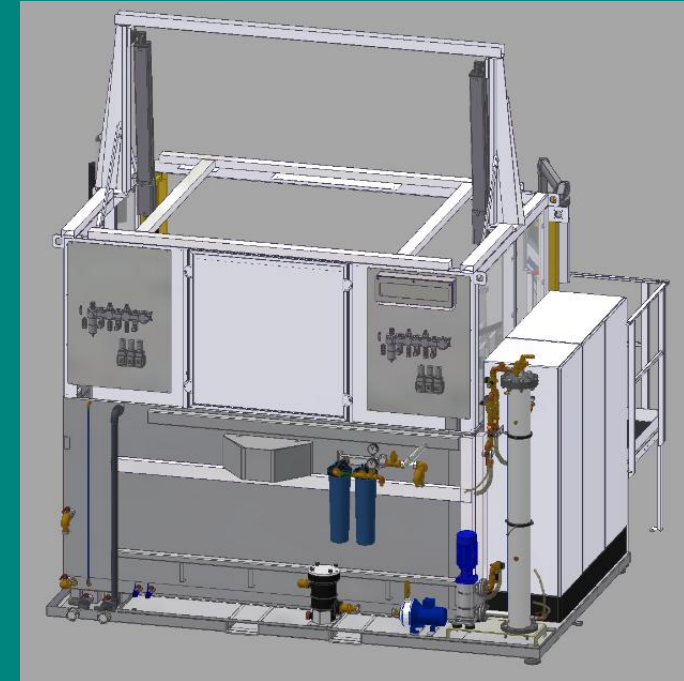
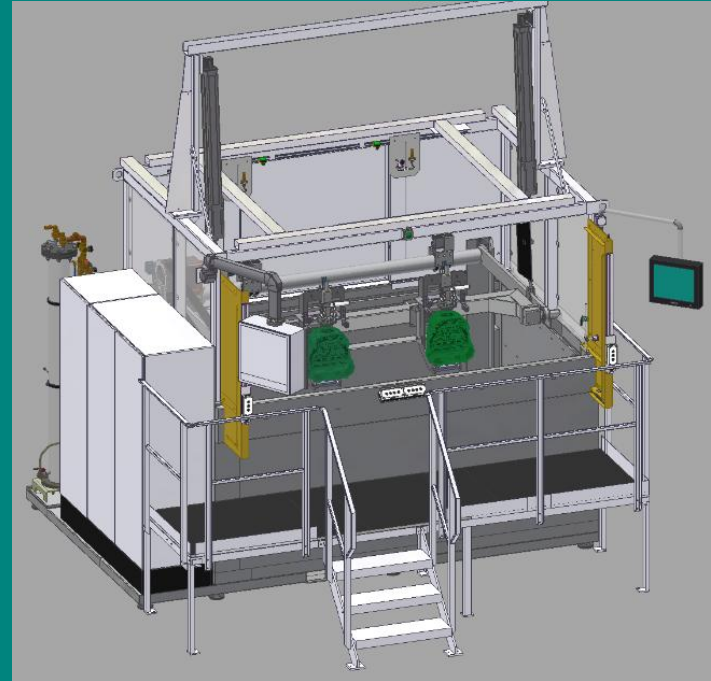
BMW Berlin und Thailand

2x USLT für Motorradtanks

Auftragswert = ca. 1.446.918 €

Bestellung = 2025

Chance = 50 – 60 %



5. Aktuelle Vertriebsaktivitäten und Projekte in Aussicht

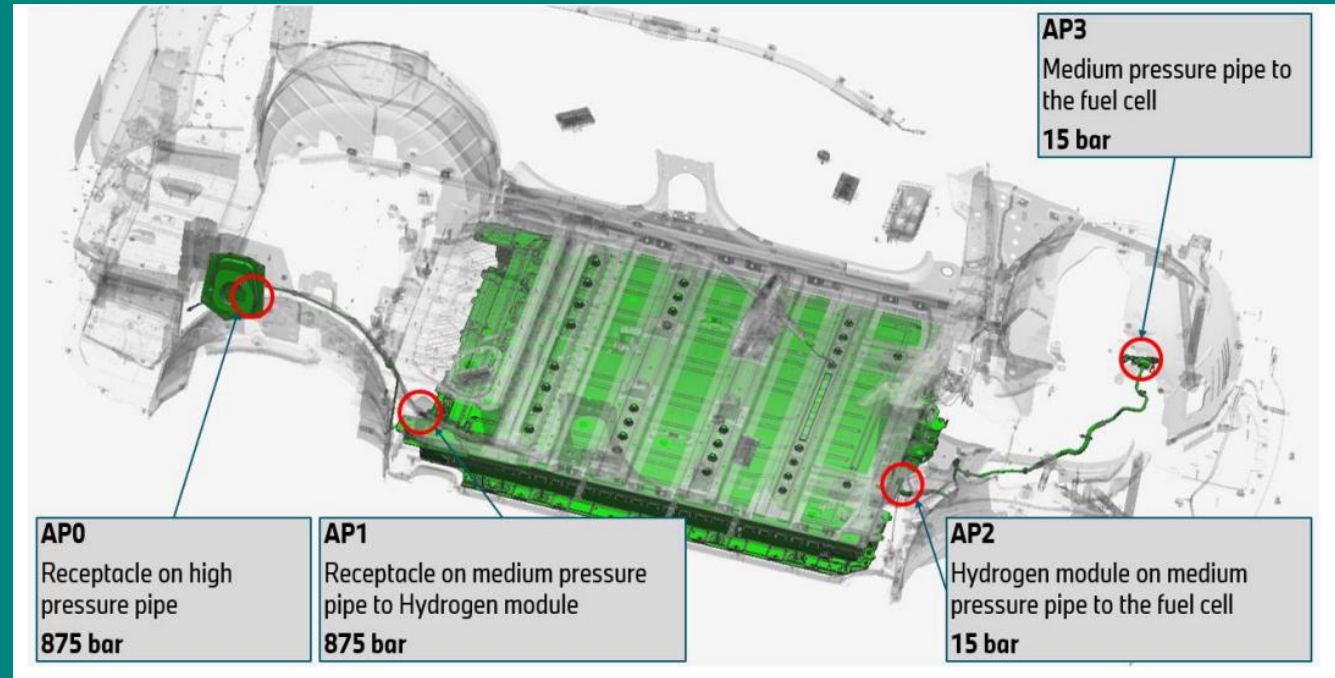
BMW Spartanburg (USA) – über SAT

H2LT für FCEV BMW X5

Auftragswert = 704.800 €

Bestellung = 2025

Chance = 60 %



5. Aktuelle Vertriebsaktivitäten und Projekte in Aussicht

Schaeffler

Serienanlage: HeLT für Batteriezellbecher

Output = 14.700.000 Teile / Jahr

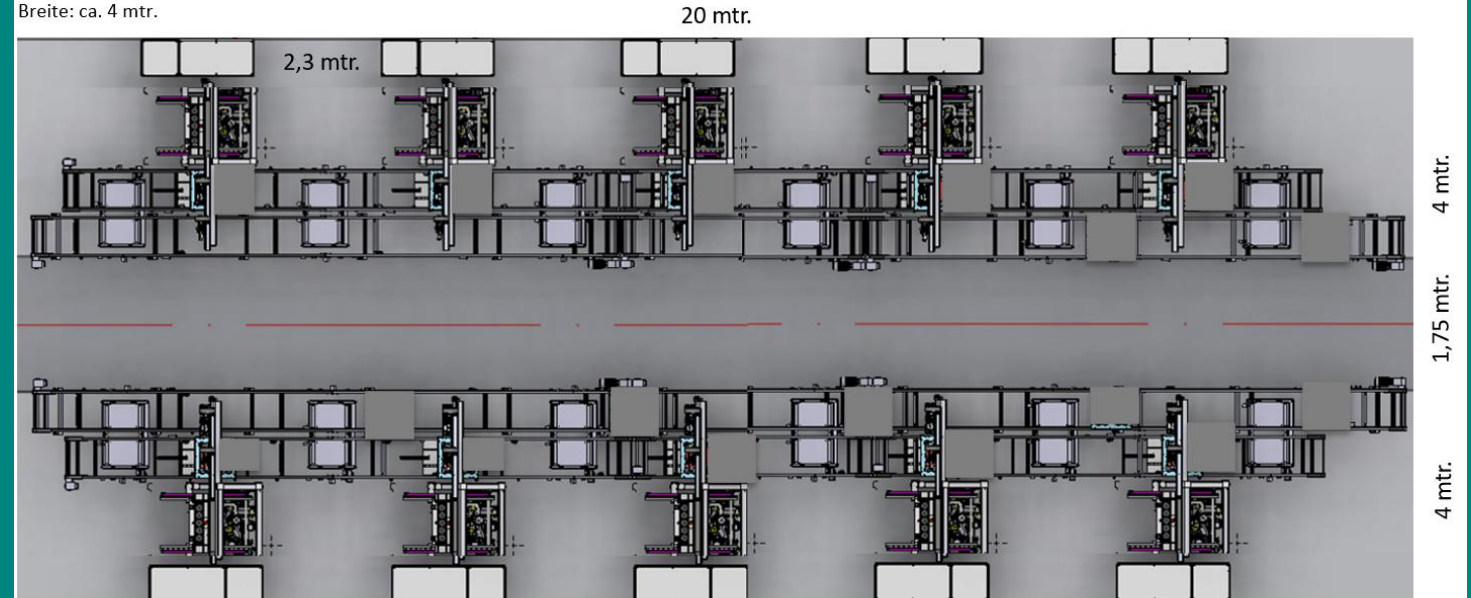
Auftragswert = 3.656.944 €

Bestellung = 2025?

Chance = 30-40 %

HVL. 1

5 Stationen x 3 Artikel // Taktzeit 2sec.
Gesamtlänge ca. 20 mtr.
Breite: ca. 4 mtr.



HVL. 2

5 Stationen x 3 Artikel // Taktzeit 2sec.
Gesamtlänge ca. 20 mtr.
Breite: ca. 4 mtr.

1,81mtr.

5. Aktuelle Vertriebsaktivitäten und Projekte in Aussicht

Universitätsspital Basel

24 x Transportwagen

AMCO

Lohnfertigung im Bereich Defense

Group Sterling

Lohnfertigung und Unterstützung innerhalb der Gruppe (für SAT und NKE)



5. Aktuelle Vertriebsaktivitäten und Projekte in Aussicht

Bock / Danfoss

1 x USLT für Verdichter (wie in Frickenhausen und Mexiko)

Rheinmetall

Automatisierungslösungen für die Produktion in Unterlüß

Greenerity

DPV (Druckabfall) für MEA / CCM



5. Aktuelle Vertriebsaktivitäten und Projekte in Aussicht

Neuer Partner in Indien = SP Leak Test & Automation

→ Gemeinsame Messe im Januar 2026 / Fokus auf das USBD4000

Stärkung der Kooperation in Japan

→ Gemeinsame Messe im Februar 2026 / Besuch mit einem Kunden (H-ONE) in Deutschland

Neuer Partner in Taiwan = 4DMen



5. Aktuelle Vertriebsaktivitäten und Projekte in Aussicht

Stärkere Zusammenarbeit mit Innomatec

→ Fokus = USBD4000 / Netzwerkausbau und ein großes Vertriebsnetz

Zusammenarbeit mit EXACOM in der Batteriezellenproduktion

Verstärkte Aktivitäten im Bereich Ultraschall-Messtechnik

(z.B. Fachvorträge von Christian und Tobias)

2026 = Weniger Messen, mehr fachspezifische Veranstaltungen inkl. Vorträge etc., ggf. auch Webinare



6. Vorschau auf die kommenden 6 Monate

Kurzarbeit wurde nun auch für MACEAS genehmigt (siehe Aushang) und wird uns leider noch ein bisschen begleiten. Diese schwierige Phase überstehen wir aber zusammen, auch mit Hilfe der Gruppe.

Auftragslage – wir sind sehr optimistisch, dass wir die aktuelle Situation spätestens im kommenden Jahr spürbar verbessern können.

Intensive Zusammenarbeit und ein enger Austausch mit der Group Sterling sowie SAT, NKE und Engemo.



6. Vorschau auf die kommenden 6 Monate

Umstellung / Update auf das neue AP+ und in diesem Zusammenhang können auch viele Prozesse dann direkt im AP+ digital abgebildet werden.

Die Weihnachtsfeier findet am Freitag, den 12.12.2025 ab 18:30h im Gasthof Rothenburg in Godensholt (Party Diele) statt.



7. Mitteilung der Betriebssprecher (optional)

8. Sonstiges

- Auswertung Mitarbeitergespräche (Aushang folgt)
- Weihnachtsgeld 2025 (siehe auch Aushang)
- Betriebsruhe 2025 / 2026 (siehe auch Aushang)
- Sonderurlaub → Hierzu gibt es noch eine gesonderte Information (Aushang folgt)!
- Allgemeine Arbeitszeugnisse (Übergang zu MACEAS)

Vielen Dank für eure Aufmerksamkeit und nun guten Appetit!

